

Business Forward

Γιώργος Παπασταματίου

Υπεύθυνος Στρατηγικού Σχεδιασμού eMT Cluster

Ξάνθη , 25 Νοεμβρίου 2022

ΣΣΚ2 – Χρηματοδοτούμενο Έργο

Αξιοποίηση συγκεκριμένων ικανοτήτων των επιχειρήσεων-μελών για την ανάπτυξη Καινοτομίας, Ψηφιακού Μετασχηματισμού για τα μέλη, την κοινωνία και οικονομία της ΑΜΘ.

Και επιδότηση για τις σχετικές εργασίες

VS

Ορίζοντας – Value Added entity

Εκπλήρωση των υποχρεώσεων του ΣΣΚ2 και παράλληλα:

Αξιοποίηση της οντότητας του cluster για την αύξηση της ωφέλειας προς τα μέλη

- Προβολή στο επιχειρηματικό περιβάλλον της ΑΜΘ
- Διεύρυνση πεδίου σε Εθνικό επίπεδο, γειτονικές χώρες και ΕΕ
- Ενσωμάτωση όλων των λύσεων των εταιρειών - μελών
- Οικονομίες κλίμακας
- Πελατολόγιο – Πωλήσεις
 - Direct
 - Προγράμματα Ψηφιακού Μετασχηματισμού

- **Από το σκοπό του cluster:** Δεν προβλέπονται κέρδη, άρα το business development περιορίζεται στις δράσεις που αφορούν σε συγκεκριμένα παραδοτέα.
- **Από τις δραστηριότητες.** Συγκεκριμένες, σύμφωνα με το τεχνικό δελτίο.
- **Οργανωτικοί και λειτουργικοί.** Εστιάζουν στα παραδοτέα και όχι στην ωφέλεια των μελών. Δεν προβλέπεται οργανωτική δομή για την επέκταση των υπηρεσιών, ενώ η δομή που καθορίζεται από το πρόγραμμα σχετικά με την λειτουργία του, δεν χρηματοδοτείται.
- **Χρηματοδοτικοί πόροι.** Συγκεκριμένη επιδότηση και η χρηματοροή της με πολύ αργούς ρυθμούς.

Πιθανότερο αποτέλεσμα:

- Με την έλλειψη ουσιαστικών ωφελειών, το cluster θα ολοκληρώσει τις εργασίες του, το ενδιαφέρον θα ατονήσει και με την ολοκλήρωσή του, θα τελειώσει.
- Ενδεχόμενο πρόσθετο λόγω «καλής διάθεσης»: η μικρής έκτασης συνεργασία μεταξύ ζευγαριών μελών, με κίνητρο κάποιο έργο.

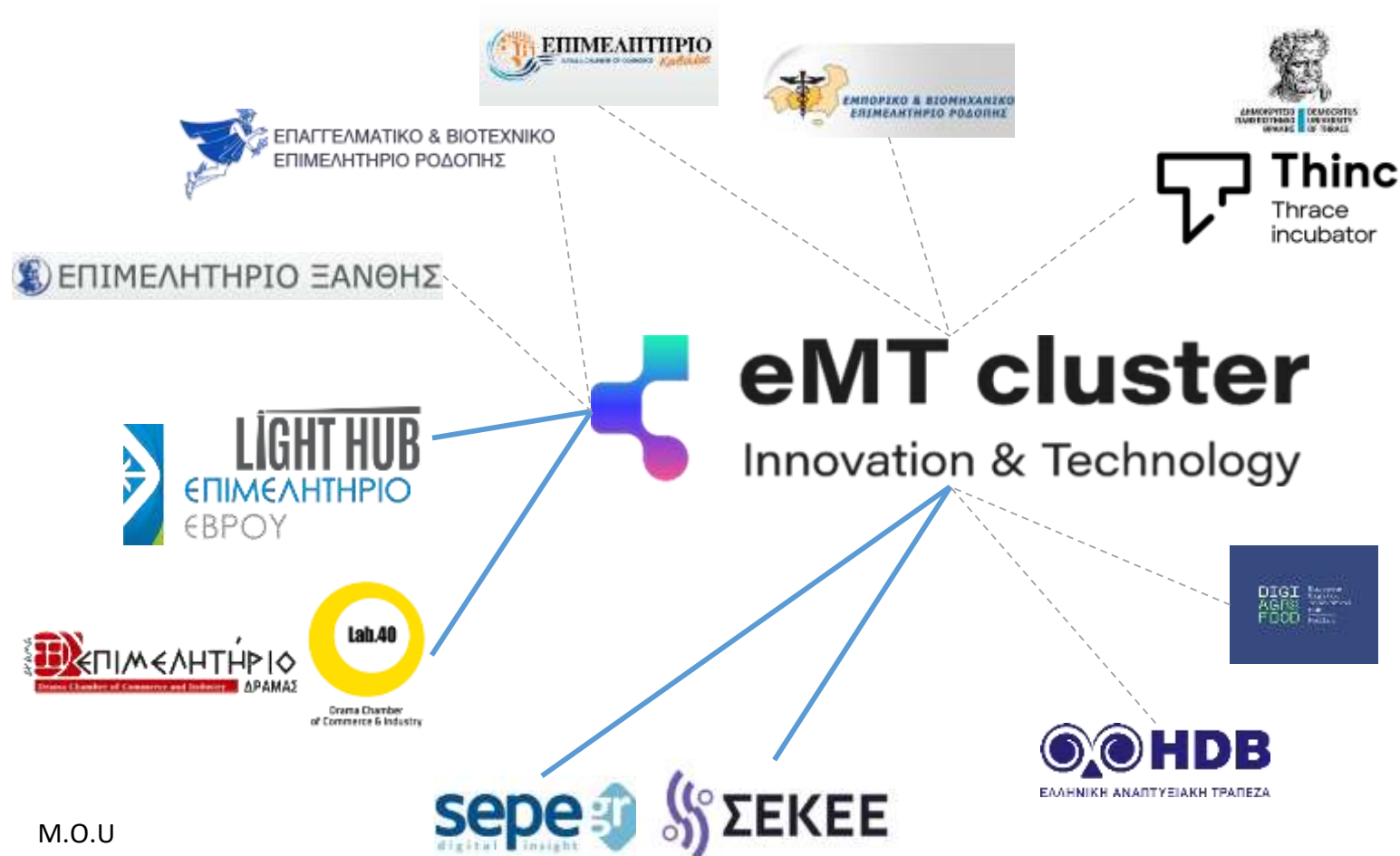
Ουσιαστικές δράσεις business development για τα μέλη

Δημιουργία προϋποθέσεων ανάπτυξης υπηρεσιών πραγματικής **προστιθέμενης αξίας για τα μέλη.**

Με κεντρικό σημείο αναφοράς το eMTCluster:

- **Business Development** για τα μέλη
- **Διερεύνηση χρηματοδότησης**, συνεργασίες με Τράπεζες και φορείς, VCs
- **Προώθηση των λύσεων** των εταιρειών μέσω Campaigns
- **Αναζήτηση** προσωπικού και εκπαίδευση
- **Συνεργασίες με φορείς** (π.χ. Επιμελητήρια) για ανάπτυξη κοινών δράσεων.
- **Διαμόρφωση σταθερών σχημάτων για επιδοτούμενα έργα** (4πτυχο «πακέτο» προς επιχειρήσεις και τα ίδια τα μέλη: συμβουλευτικές υπηρεσίες - προετοιμασία προτάσεων- επιλογή λύσεων -χρηματοδοτικός φορέας).
- **Διαμόρφωση προϊόντων συνεκμετάλλευσης**, που μεγιστοποιούν την πληρότητα και διεισδυτικότητα στις αγορές

Υπάρχουσες συνεργασίες του eMTCluster



Πως θα μπορούσαν να αξιοποιηθούν:

- Αναζήτηση προσωπικού
- Διερεύνηση incubation σημαντικών επιχειρηματικών ιδεών
- Προβολή των υπηρεσιών των εταιρειών –μελών του eMTCluster
- Προτεραιότητα στην επιλογή technology partners
- Προτεραιότητα στη προετοιμασία μελετών έργων
- Σχεδιασμός προγραμμάτων για clusters

— M.O.U
- - - Σε εξέλιξη

Η δύναμη του eMTCluster



To be successful...

1. Οργάνωση και στελέχωση για τις υπηρεσίες αυτές.
2. Διαμόρφωση πλαισίου εχεμύθειας και διασφάλισης επιχειρηματικότητας.
3. Λειτουργία ως ένα technology hub με ορίζοντα 3ετίας/5ετίας – Business Plan
4. Εξασφάλιση άμεσης χρηματοδότησης, μέσα από συνδρομές, παροχή υπηρεσιών σε μέλη και σε τρίτους κλπ.
5. Εταιρική μορφή / Μορφή συνεργασίας
6. Συνεργασία σε συμβούλους Επικοινωνίας & Marketing, έμπειρους στο φάσμα των δράσεων .
7. Διαμόρφωση δικτύου (Ελλάδα και Ευρώπη) μόνιμων συνεργατών
 - όπως τράπεζες, συμβουλευτικές εταιρείες, νομικούς συμβούλους, οργανισμών προώθησης της Έρευνας και Καινοτομίας, άλλα Clusters κλπ για την διαμόρφωση εξειδικευμένων εργαλείων και χρήση τους ad hoc.